



Наставництво

підприємців / молодих коучів

від

SOFIA BILETSKA
COACHING | MENTORING

7 РОКІВ

підприємницької діяльності

1350+

годин ефективного коучингу

100+

компаній на супроводі

ЩО ЦЕ?

Наставництво - вид взаємодії, направлений на навчання людини за допомогою життєвого та професійного досвіду в області, в якій людина хоче посилити знання через конкретні рішення, системи та інструменти



Послуга потрібна, коли :

Ти *підприємець* і тобі потрібно знати:

- Як вивести компанію на новий рівень
- Як навести порядок в процесах і фінансах
- Як змінити ціноутворення
- Як переглянути контракти з клієнтами
- Як підвищити продажі



Ти молодий *коуч* :

- Проїшов або проходиш навчання на коуча, не знаєш куди рухатися далі?
- Хочеш серйозно опанувати професію коуча та працювати міжнародним коучем згідно зі стандартами та етикою?
- Не знаєш як створити свою програму?
- Не маєш розуміння як працювати з клієнтами у довгостроковій перспективі?
- Не знаєш як вести офіційну діяльність (реєстрація, супровід, звітність і т.д.)

Які рішення існують :

Підприємцям:

1. Розбір на сесіях тематик, що були сплановані на першій зустрічі
2. Надання рішень, виходячи з власного досвіду а також існуючих інструментів
3. Створення варіантів рішення проблематики
4. Домашні завдання для ефективного вирішення існуючих питань

Молодим коучам:

1. Розвиток молодого коуча, як особистого бранда (секрети роботи у соцмережах)
2. Допомога у створенні коучинг програм
3. Допомога у створенні контракта
4. Допомога у на початку офіційної діяльності
 - 4.1 супровід
 - 4.2 комунікація з клієнтом
 - 4.3 основні правила продажу
 - 4.4 фіксація результатів взаємодії
5. Загальна допомога у досягненні глобальних результатів

Етапи процесу:

- Сесія знайомства для формування плану наставництва
- Формування чату з корисними інструментами та ходом наставництва
- Профайл зустрічі з описаним планом
- Зустрічі на "живих" сесіях, на кожній з яких розглядається тематика заздалегідь оговорених питань а також пропрацьовується чітке рішення проблематики
- Передача досвіду та інструментів по запланованим темам наставництва
- Надання варіантів вирішення питань
- Оговорення варіантів рішення з боку клієнта
- Замітки кожної сесії на окремому диску клієнта
- Дублювання питань до чату, що обговорювались на сесії



Інструменти, що використовуються :

Для підприємців :

- інструменти SCRUM фреймворку
- фінансові інструменти для структурування діяльності
- робота з конкретними планами
- приклади KPI та мотивації співробітників
- інструменти упаковки компанії під масштабування

Для молодих коучів:

- зворотній зв'язок по методиці ННО
- використання прикладного досвіду та коучинг практики
- коучингові інструменти
- інструменти розвитку власного бренду



Що отримаєте після курсу:

Для підприємців :



Ставимо цілі бізнесу на виділений період:

Ставимо чіткі цілі - фокус бізнесу для того, щоб рухатись ефективніше



Варіанти рішення проблем, з якими звернулися:

Разом розглядаємо наявні проблему у бізнесі та процесах та вибудовуємо конкретний план рішень для усунення проблем з чітким розумінням як виходити із ситуації



Порядок у процесах:

Наводимо порядок у процесах шляхом аналізу існуючих проблем і виявлення того, що може заважати. Формуємо впровадження процесів, які покращать функціонування бізнесу

Для молодих коучів:



Підвищення якості коучингових сесій:

Вивчаємо передові методики та підходи в коучингу, які допоможуть більш ефективно підтримувати клієнтів та допомагати їм досягати їхніх цілей



Особисте зростання та розвиток:

Усвідомлюємо свої сильні та слабкі сторони, розвиваємо емоційний інтелект та самосвідомість, а також розширюємо потенціал успішного коуча



Зміцнення професійного іміджу та своєї коучинг програми:

Завершуємо наставництво із розумінням того, як правильно подавати себе в соціальних мережах та бізнес-середовищі а також формуємо вашу коучинг програму

НАСТАВНИЦТВО

Вартість наставництва:

Наставництво підприємців та *молодих* коучів

Вартість: €100 / Сесія

*Від 3х сесій

ЗАМОВИТИ →

 www.sofyabeletskaya.com

Соціальні мережі:

